



Prudential Life Assurance membuka kesempatan pada para siapa saja yang ingin memiliki bisnis sendiri, kebebasan finansial dan pensiun di usia muda. Prudential adalah perusahaan jasa keuangan ritel dan asuransi terbesar di Inggris yang telah berdiri lebih dari 160 tahun (1848). Di Asia Prudential telah berpengalaman lebih dari 80 tahun dan masuk ke Indonesia tahun 1994 (15 tahun).

Per 30 Juni 2007 grup Prudential telah mengelola dana lebih dari US\$ 510 Miliar jauh melebihi cadangan devisa negara kita. Di Indonesia, Prudential menduduki peringkat pertama industri asuransi selama tujuh tahun berturut-turut (2001 - 2007), versi majalah: Swa, InfoBank, Investor, Bisnis Indonesia dan Tempo.



Produk prudential adalah :

- Proteksi : Konvensional, Unit Link dan **Syariah**
- Investasi : Konvensional, Unit Link dan **Syariah**

Khusus untuk Asuransi Syariah sejak 3 bulan peluncuran perdananya mengalami booming dengan nilai penjualan sampai dengan Rp 160 Milyar.

Investasi dan Asuransi Syariah ini banyak sekali diminati baik oleh masyarakat Indonesia baik Muslim maupun non Muslim. Penduduk Indonesia penganut Islam adalah terbesar di dunia.

Dari sekitar 220 juta jiwa di Indonesia masih terdapat pasar potensial sekitar 75 juta jiwa yang masih belum tergarap asuransi. Ini berarti prospek pasar asuransi Indonesia masih sangat besar sekali.

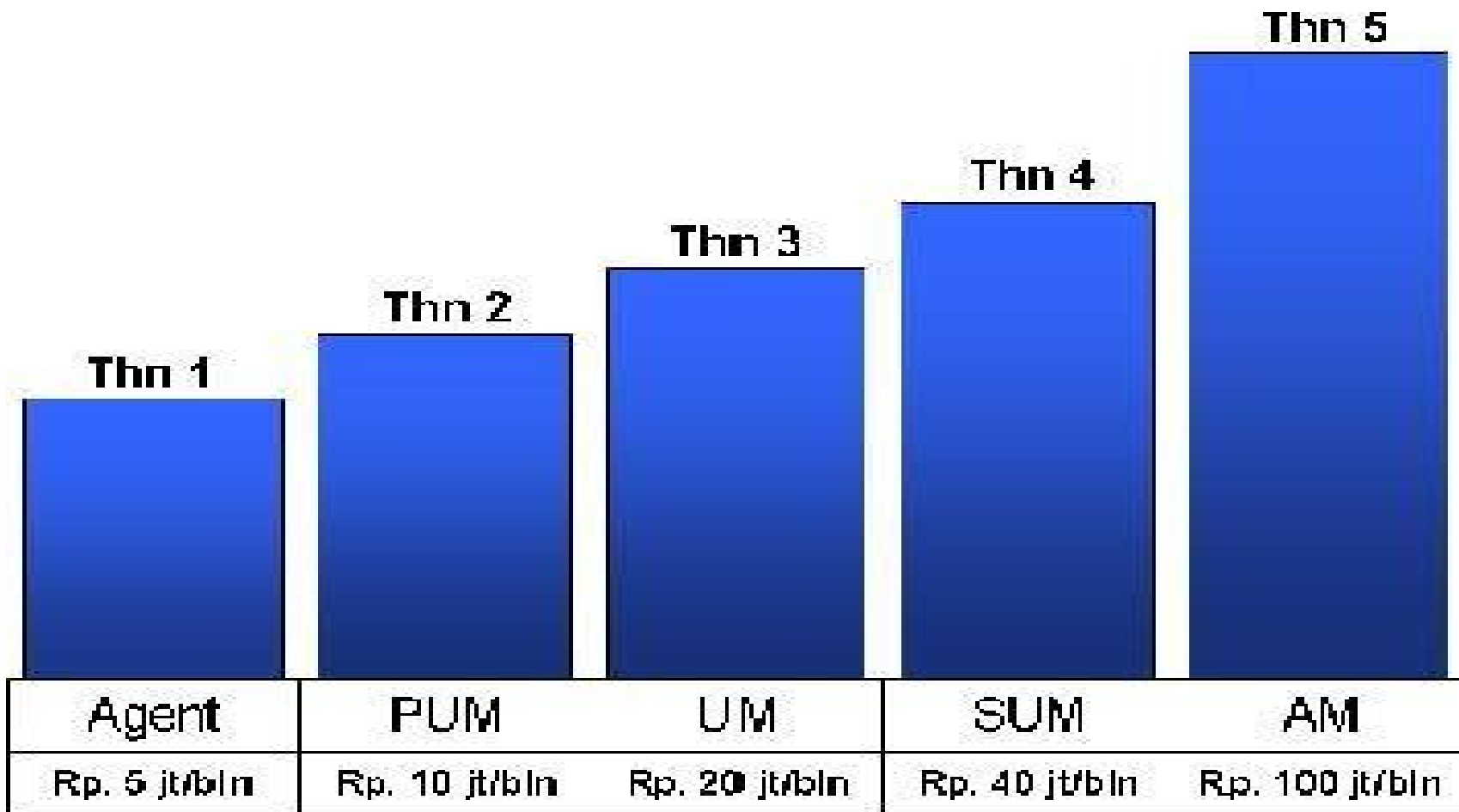


Kebutuhan masyarakat Indonesia akan pentingnya asuransi sekarang semakin meningkat seiring dengan kesadaran masyarakat akan asuransi. Ini berarti kita tinggal menggarap pasar dengan sebaik mungkin.

Hal-hal yang menyebabkan masyarakat Indonesia sadar asuransi adalah ketidak-pastian hidup sekarang ini dan juga ketidak pastian kesehatan masa kiini. Sedangkan hidup harus tetap berjalan, terutama bagi orang yang kita cintai.

Badan statistik bisa mengungkapkan berapa orang yang meninggal setiap hari karena kecelakaan, usia tua maupun sakit kritis; tetapi tidak ada seorangpun yang bisa mengetahui SIAPA orangnya.

SEKARANG MARI KITA LIHAT BENEFIT APA YANG AKAN DITERIMA OLEH ANDA SEBAGAI FINANCIAL CONSULTANT/AGEN PRUDENTIAL.





Thn I. Agen, penghasilan 5 juta/bulan

Thn II. PUM (Pre Unit Manajer), penghasilan 10 juta/bulan

Thn III. UM (Unit Manajer), penghasilan 20 juta/bulan

Thn IV. SUM (Senior Unit Manajer), penghasilan 40 juta/bulan

Thn V. AM (Agency Manajer), penghasilan diatas 100 juta/bulan

Dan itu semua dijamin akan anda dapatkan dengan langkah langkah yang tinggal anda terapkan. Pendaftaran sampai dengan pelatihan semua diberikan gratis.

Bisnis ini adalah bisnis anda sendiri, jadi anda tidak terikat dengan waktu. Anda hanya diikat oleh komitmen anda sendiri. Intinya anda bekerja untuk diri anda sendiri.

NB : Penghasilan di atas bisa lebih tergantung dengan usaha anda sendiri. Penghasilan di atas adalah penghasilan minimal bila anda mengikuti prosedur.



Di Prudential tidak ada posisi atasan maupun bawahan, semua bekerja untuk dirinya sendiri maupun orang yang direkrutnya (rekrut bukan keharusan).

Yang ada adalah leader yaitu orang yang merekrut anda.

Fungsi leader BUKAN sebagai atasan anda melainkan orang yang membantu anda agar bisa menjual asuransi dengan baik dan meningkatkan prestasi anda. Leader juga orang yang akan membantu anda untuk mencapai impian anda. Atasan anda hanya komitmen untuk mencapai impian anda akan kebebasan finansil.

Bila anda bekerja di perusahaan konvensional, berapa banyak orang yang bisa berpenghasilan sampai Rp.100 juta/bulan (posisi AM)?. Di Prudential sudah ada ratusan AM. Dan di posisi ini penghasilan bisa diwariskan.



REWARD

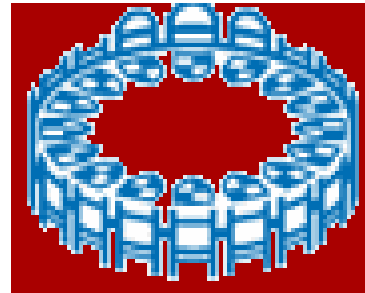


Dalam 4 Tahun Menuju :

- Kemandirian Keuangan !**
- Waktu yang Fleksibel !**
- Sumber Income yang bisa diwariskan**



TRIP REWARDS 2009



MDRT



President Club



Istanbul



Indianapolis



New York



OUR SYSTEM : 3T

Transparent

Trust

Teamwork





OUR SYSTEM



S i m p l e
E a s y
E f f e c t i v e

FOTORESEARCH.com

WHY PRUDENTIAL ?

Business ?
Hebat Dahsyat !!

Product ?
Luar biasa !!

Income ?
Fantastik !!

Company ?
Bonafide !!



Untuk menjadi agen tidak dipungut bayaran (untuk registrasi gratis) dan diberikan training untuk mencapai kesuksesan gratis juga (training yang disediakan kantor pusat).

- Sediakan :**
- 1. Foto copy KTP yang masih berlaku**
 - 2. Pas foto warna 2x3 dan 3x4, masing-masing 3 lembar**
 - 3. Foto copy buku tabungan (bagian depannya saja yang mencakup nama Pemegang tabungan, nomor rekening dan kantor cabang).
Ini digunakan untuk mengecek komisi jatuh ke nomor rekening yang tepat. Ingat hanya bagian depan saja, jadi TAK PERLU yang memuat debit, kredit dan saldo rekening anda)**
 - 4. Materai Rp. 6000 (untuk tanda tangan aplikasi agent.**

Lowongan ini dapat dikerjakan oleh mereka yang mau bekerja full time maupun part time (baik karena masih kuliah atau sudah bekerja). Juga cocok untuk para yang ibu rumah tangga, dokter, guru/dosen, pengusaha, pengacara dan yang lainnya yang berkomitmen untuk mencapai penghasilan yang tinggi.

Pengalaman tidak diutamakan sama sekali, sebab di Prudential diberikan training gratis bagaimana cara menjual yang baik, pengenalan produk, Mengatasi penolakan, dll.

Untuk sebuah produk yang dijual anda akan mendapatkan komisi sampai 5 tahun berturut-turut. Ini bukan bisnis main-main yang tidak memerlukan pengalaman sama sekali. Yang dibutuhkan adalah komitmen sekali lagiKOMITMEN....pada diri sendiri.....

Untuk info lebih detailnya, serta untuk membuat janji Business

Opportunity hubungi

jalauang@yahoo.co.id

atau

hgwelly@gmail.com.

Sertakan juga nomor yang bisa dihubungi agar bisa membuat janji BOP.

Ajak serta kawan, keluarga atau tetangga anda untuk mengikuti bisnis hebat ini. Atau beritahukan juga peluang ini pada orang yang membutuhkannya.

Ini adalah peluang dengan UNLIMITED INCOME yang sedang menanti Anda untuk menindak-lanjutkannya.

**Segera kirimkan data-data anda ke :
jalauang@yahoo.co.id atau hgwelly@gmail.com.**

Jangan menunggu terlalu lama, toh semua ini gratis, jadi tidak akan ada resiko sama sekali.....dan kami semua siap membantu anda mencapai impian anda.

Welly